**Меры гарантийной поддержки АО «Корпорация МСП»**

АО «Корпорация МСП» активно работает в области предоставления гарантийной поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства, в том числе сельскохозяйственным кооперативам. Объем гарантийной поддержки превысил 150 млрд. рублей, активная работа проводится с 63 банками. Совместные гарантии с расширенным гарантийным покрытием предоставляются 84 региональными гарантийными организациями.

Работа ведется не только с банками, но и специализированными институтами развития, которые предоставляют займы для развития инвестиционных проектов в специальных сферах. Общий объем кредитных средств гарантийной поддержки Корпорации превысил 200 млрд. рублей. В проектах создано более 20 тыс. рабочих мест.

В отношении сельскохозяйственной кооперации накоплен большой опыт, 86 сделок заключено на общую сумму 821 млн. рублей, 59 сельскохозяйственных кооперативов из 31 региона числятся в списке клиентов.

Гарантии Корпорации решают проблемы с залогом по банковским кредитам и займам в небанковских организациях. До 75% от общей суммы заемных средств покрывается гарантиями Корпорации, в том числе совместно с региональными гарантийными организациями. Происходит снижение нагрузки по залогу для кредитов и займов, привлекаемых сельхозкооперативом.

В текущем году Корпорацией были внедрены два продукта, учитывающие специфику работы с сельхозкооперативами:

1) согарантия для сельскохозяйственных кооперативов: предполагает обеспечение кредитных обязательств, которые привлекает кооператив. До 75% от суммы кредита покрывается гарантией Корпорации совместно с региональной кредитной организацией. Для этого сельхозкооператив может обратиться в банк (50 банков России принимают такие гарантии). Банк сам маршрутизирует в Корпорацию и в региональную гарантийную организацию нужную часть документов. Также существует возможность взаимодействия не только через банк, но и напрямую с Корпорацией;

2) прямые гарантии для обеспечения исполнения части обязательств лизингополучателя по договору лизинга.

Инвестиционные проекты сельхозкооперативов могут подаваться не только в банки, но и на рассмотрение сначала в Корпорацию, затем попадать в банки-партнеры на рассмотрение уже с предварительной оценкой Корпорации. Такой механизм оправдан для крупных сделок (проекты от 200 млн. рублей и более). Заявка направляется в Корпорацию, подразделение по работе со специальными проектами начинает прямой диалог с инициатором проекта, собирая все данные и проводя анализ сделки, подготавливая соответствующую оферту для банков-партнеров. Таким образом, инвестиционный проект получает состязательность между банками. Этот механизм называется корпоративным каналом, когда заявка идет не через банк, а через Корпорацию.